**DATA ENGINEERING & BUSSINESS INTELLIGENCE PROJECT**

*Sinh viên thực hiện các bước sau:*

1. Tải dữ liệu Sale từ data world: <https://data.world/dataman-udit/us-regional-sales-data>
2. Phân tích mô hình CSDL quan hệ của dữ liệu
3. Tiến hành cài đặt Postgres trên cloud Heroku
4. Tiến hành import dữ liệu Sale vào hệ thống Postgres
5. Tải CSDL từ server vào BI Software (Power BI hoặc Tableau)
6. Tiến hành transform và modelling dữ liệu
7. Phân tích, thiết kế và xây dựng các Measure, Metric và KPI nghiệp vụ cho các bài toán bên dưới (theo từng nhóm)
8. Tiến hành thiết kế Data Storytelling cho từng đề tài nghiệp vụ bên dưới
9. Triển khai ứng dụng lên hệ thống Online

**DANH MỤC ĐỀ TÀI**

**Lưu ý:** Các nhóm chọn theo thứ tự nhóm đã đăng ký, không chọn các đề tài đã gạch bỏ

1. Xây dựng đánh giá dòng sản phẩm tiềm năng trong từng thời điểm
2. Xây dựng nhận diện khách hàng tiềm năng trong từng thời điểm
3. Xây dựng đánh giá kênh bán hàng hiệu quả trong từng thời điểm
4. Xây dựng đánh giá cửa hàng kinh doanh hiệu quả trong từng thời điểm
5. Xây dựng đánh giá chất lượng giao hàng trong từng thời điểm
6. Xây dựng đánh giá hiệu suất của các nhóm bán hàng hiệu quả trong từng thời điểm
7. Xây dựng đánh giá khu vực kinh doanh tiềm năng trong từng thời điểm
8. ~~Xây dựng báo cáo tình hình kinh doanh của doanh nghiệp~~
9. ~~Xây dựng báo cáo tác động của lương với năng suất của nhân viên~~
10. ~~Xây dựng báo cáo đánh giá mặt hàng tiềm năng của các nhà sản xuất~~
11. ~~Xây dựng đánh giá danh mục sản phẩm tiềm năng~~
12. ~~Xây dựng đánh giá thời điểm kinh doanh tiềm năng~~

**YÊU CẦU BÁO CÁO**

Slide được soạn bằng tiếng Anh

Tất cả các thành viên đều tham gia nói (thuyết trình)

**THANG ĐIỂM**

1. Phân tích và thiết kế mô hình CSDL (20%)
2. Thiết kế bộ đánh giá nghiệp vụ doanh nghiệp (20%)
3. Sản phẩm Data Storytelling (20%)
4. Kỹ năng thuyết trình (20%)
5. Kỹ thuật triển khai hệ thống dữ liệu (10%)
6. Kỹ thuật triển khai sản phẩm (10%)